

EneGreen S.p.A. e Gruppo Tecnocasa, una collaborazione che genera "energia positiva"

L'azienda di Codogno cresce e si evolve anche grazie alla sinergia con l'agenzia Industriale Cremona Srl Immobili per l'impresa affiliata Tecnocasa



Nicola Gervasi fa il saluto con Lino Lomi

“Quando si parla di “energia positiva” ci si riferisce a un flusso di emozioni, azioni e pensieri che generano benessere. Nel caso della collaborazione di cui stiamo per trattare tale concetto prende pienamente forma e porta benefici ai singoli attori e alla comunità.”

Nella zona industriale di Codogno (provincia di Lodi) si è insediato il nuovo quartier generale di EneGreen S.p.A., azienda leader in Italia nel comparto dell'efficientamento energetico, che prosegue nel proprio cammino di evoluzione e sviluppo anche grazie alla collaborazione intrapresa con il Gruppo Tecnocasa, in particolare con l'agenzia Industriale Cremona Srl Immobili per l'impresa dell'affiliato Nicola Gervasi. “Siamo nati nel 2005 con il nome di La-Due”, spiega il fondatore e presidente di EneGreen S.p.A. Dott. Lino Lomi, “come impresa di progettazione di sistemi fotovoltaici, abbiamo fatto grandi progressi e siamo cresciuti nel tempo: prima con l'organizzazione di una rete commerciale e di un ufficio tecnico interno, poi cambiando nome in EneGreen S.p.A. e strutturando l'azienda in modo da rispondere alle nuove esigenze del mercato con soluzioni di riqualificazione energetica a 360°”. Il successo di questa scelta, che negli anni ha generato un aumento significativo del numero di clienti e del fatturato, ha permesso a EneGreen S.p.A. di cogliere le opportunità di mercato successive alla crisi pandemica.



I nuovi uffici di EneGreen

I numeri più recenti sottolineano l'espansione e il progresso dell'azienda: nel 2023 EneGreen S.p.A. ha realizzato 33 megawatt di fotovoltaico e 150 megawatt di accumulo in batterie, ha posato più di 540 mila mq di capotetto termico, 32 mila mq di infissi superando i 300 milioni di euro di fatturato (erano 240 milioni nel 2022) e producendo una riduzione di CO₂ di oltre 30.000 tonnellate in 12 mesi. “Il nostro obiettivo”, specifica Lomi, “è quello di generare benessere per le persone, aumentando il comfort delle abitazioni aiutandole a ridurre i consumi ed aumentare il proprio risparmio. Dal semplice impianto fotovoltaico siamo passati a progettare sistemi di isolamento termico, di accumulo energetico, climatizzatori, pompe di calore, infissi e oscuranti ed anche colonnine di ricarica per veicoli elettrici”. La solidità dell'azienda si combina con la sua origine e il suo stile “familiare”. Lomi ha infatti creato questa realtà insieme alla moglie, Giuseppina Bianchi (oggi direttrice della Tesoreria Aziendale). La continuità è garantita dall'impegno odierno delle figlie Marta e Valentina anch'esse Direttrici di due delle principali divisioni aziendali (su 10 dirigenti attuali 5 fanno parte della famiglia).

Oggi i dipendenti diretti sono 134, ma la rete comprende 100 agenti commerciali e 150 aziende installatrici con una mobilitazione giornaliera di circa 3.000 unità a servizio di 15.000 clienti (privati e piccole-medie industrie).

“La collaborazione con la nostra agenzia è iniziata tre anni fa”, dice Nicola Gervasi, “con la richiesta da parte di EneGreen S.p.A. di nuovi spazi per sviluppare la propria attività. Il primo step è avvenuto con la compravendita di un primo

terreno di 11.000 mq con un capannone (900 mq coperto); il secondo passo è stato compiuto con l'acquisizione di una seconda area adiacente alla prima di 12.000 mq (con doppio sbocco stradale) con un capannone di 2.600 mq che rappresenta il quartier generale dell'azienda (parte direzionale/amministrativa) con uffici moderni, luminosi e confortevoli sviluppati su due piani; la terza operazione riguarda un ulteriore terreno di 43.000 mq con un capotetto di 11.000 mq con potenzialità edificatoria totale (tutte le aree citate) fino a 40.000 mq”. Da que-

sta visione condivisa sono nate nuove opportunità: la piena intesa tra Gervasi e Lomi potrà condurre a nuove strutture sui territori interessati. “Con Nicola Gervasi si è instaurato un rapporto umano e professionale che ci ha condotto a significativi risultati”, afferma Lino Lomi. “La conoscenza del territorio riscontrata in lui e nel suo “team”, unitamente alla passione che entrambi mettono nel loro lavoro sono stati ulteriori elementi determinanti per raggiungere i traguardi prefissi”. “Ho trovato nel dottor Lomi l'incarnazione dell'imprenditore per eccellenza”, dice Gervasi, “una figura determinata con la quale è nato ed è cresciuto un rapporto di fiducia totale. E' stato anche motivante per me trovare soluzioni concrete ai progetti di espansione di un'azienda così importante a livello nazionale”. La sinergia che EneGreen S.p.A. ha voluto attivare con Tecnocasa mira a radicare e ad espandere l'azienda sul territorio locale: per il Presidente Lomi (odgiano doc) e per il management di EneGreen S.p.A., la crescita aziendale può e deve andare di pari passo col crescere del benessere dei dipendenti portando benessere anche sul territorio. Rimanere a Codogno e non delocalizzare è una scelta che ben esprime la sensibilità di EneGreen S.p.A., una realtà attenta alla società, alla responsabilità e alla comunità locale.

